

RELAUNCH DEINER WEBSITE

ALLGEMEINE INFORMATIONEN

Auf welcher URL so URL ändert)	l die neue Webseite gestaltet w	erden? (falls sich die
1		
Derzeitiger Hoster o	er webseite: 	
Einlogg-URL: Benutzername:		
Passwort:		
Einlogg-URL: Benutzername:		
Benutzername: Passwort:		
Gewünschtes Fertig	stellungsdatum:	
Sanatiaa Informatia	on / Anmorkungon	
sonsuge miormatio	nen / Anmerkungen:	

2 AKTUELLE SITUATION



Wieviel	e monatliche Zugriffe gibt es auf deine Webseite?
Wie hoe	ch ist die durchschnittliche Absprungrate?
	le Anfragen bekommst du pro Woche durchschnittlich über dein formular?
Wie ho	ch ist die durchschnittliche Verweildauer deiner Nutzer*innen?
Es g	ibt keine Daten bisher
Warum	ist eine Überarbeitung der Webseite notwendig?

DEIN ANGEBOT - DAS GIBT ES NUR BEI DIR

enstleistungen		
sion / welches		men? N
sion / welches inde, warum du		men? N
		men? No
		men? Ne

DEINE ZIELGRUPPE

Wolches Ge	eschlecht habe	n doine 7ie	lkund*innan2		
wetches de			tkunu iiiieii:		
Welchen Bi	ldungsstand ha	aben deine	Zielkund*inn	en?	
Aus welche	r Branche komi	men deine	Zielkund*inne	en?	
1					

			ielkund*innen		
Wovor hab	en deine Ziell	kund*innen /	Angst?		
Was lässt d	leine Zielkun	d*innen vor F	reude jubeln?	•	
Welche Trä	iume haben c	leine Zielkur	nd*innen?		
Welche Trä	ume haben d	leine Zielkur	nd*innen?		
Welche Trä	ume haben d	leine Zielkur	nd*innen?		
Welche Trä	ume haben c	leine Zielkur	nd*innen?		
Welche Trä	ume haben c	leine Zielkur	nd*innen?		
Welche Trä	iume haben c	leine Zielkur	nd*innen?		

DEINE ZIELGRUPPE

Welche Zeit	schriften leser	n deine Ziel	kund*innen?	
Welche Hob	bies haben de	ine Zielkur	nd*innen?	

DEINE ZIELGRUPPE

Welche So	cial-Media-Kanäle benutzt deine Ziel	gruppe täglich?
Auf welche	m Weg sind deine Zielkund*innen am	besten zu erreichen? (E-
	on, WhatsApp, Instagram, per Post,)	•

	n nachdem sie dein Produkt / deine Dienst
leistung in Anspruch genommen	haben?
	nd*in? Warum kauft die Kund*in bei dir und
Was ist das Kaufmotiv deiner Kun nicht bei jemand anderem?	ıd*in? Warum kauft die Kund*in bei dir und
	nd*in? Warum kauft die Kund*in bei dir und
nicht bei jemand anderem?	
nicht bei jemand anderem? Sicherheit	Neue Ideen
nicht bei jemand anderem? Sicherheit Gemeinschaft	Neue Ideen Gutes Tun
nicht bei jemand anderem? Sicherheit Gemeinschaft	Neue Ideen Gutes Tun
nicht bei jemand anderem? Sicherheit Gemeinschaft	Neue Ideen Gutes Tun
nicht bei jemand anderem? Sicherheit Gemeinschaft Wachstum / Weiterentwicklung	Neue Ideen Gutes Tun Anerkennung
nicht bei jemand anderem? Sicherheit Gemeinschaft	Neue Ideen Gutes Tun Anerkennung
nicht bei jemand anderem? Sicherheit Gemeinschaft Wachstum / Weiterentwicklung	Neue Ideen Gutes Tun Anerkennung
nicht bei jemand anderem? Sicherheit Gemeinschaft Wachstum / Weiterentwicklung	Neue Ideen Gutes Tun Anerkennung

DEINE KOMMUNIKATION

Messenger,	etc./
	ttformen nutzt du um dein Unternehmen zu präsentieren? (Soci n, Portale, Branchenbücher, etc.)
<u> </u>	<u>·</u>
Welche Ma	ketingmaßnahmen führst du regelmäßig durch? (Newsletter
	ketingmaßnahmen führst du regelmäßig durch? (Newsletter, gen in Zeitungen, FB-Ads,)
	<u> </u>
Flyer, Anzei	gen in Zeitungen, FB-Ads,) nd deine drei wichtigsten Ziele im Bereich Marketing in den
Flyer, Anzei	gen in Zeitungen, FB-Ads,) nd deine drei wichtigsten Ziele im Bereich Marketing in den
Flyer, Anzei Welches si	gen in Zeitungen, FB-Ads,) nd deine drei wichtigsten Ziele im Bereich Marketing in den
Flyer, Anzei Welches si	gen in Zeitungen, FB-Ads,) nd deine drei wichtigsten Ziele im Bereich Marketing in den
Flyer, Anzei Welches si	gen in Zeitungen, FB-Ads,) nd deine drei wichtigsten Ziele im Bereich Marketing in den
Flyer, Anzei	gen in Zeitungen, FB-Ads,) nd deine drei wichtigsten Ziele im Bereich Marketing in den
Flyer, Anzei Welches si	gen in Zeitungen, FB-Ads,) nd deine drei wichtigsten Ziele im Bereich Marketing in den
Flyer, Anzei Welches si	gen in Zeitungen, FB-Ads,) nd deine drei wichtigsten Ziele im Bereich Marketing in den



DEINE KOMMUNIKATION

Was ist DIE eine Sache, die deine Besucher*in auf der Webseite tun soll? Wie läuft ein Verkaufsprozess bei dir ab? Beschreibe ihn bitte sehr detailliert.	Ziel verfo	igsi du:
Wie läuft ein Verkaufsprozess bei dir ab? Beschreibe ihn bitte sehr detail-		
Wie läuft ein Verkaufsprozess bei dir ab? Beschreibe ihn bitte sehr detail-		
Wie läuft ein Verkaufsprozess bei dir ab? Beschreibe ihn bitte sehr detail-		
Wie läuft ein Verkaufsprozess bei dir ab? Beschreibe ihn bitte sehr detail-		
Wie läuft ein Verkaufsprozess bei dir ab? Beschreibe ihn bitte sehr detail-		
Wie läuft ein Verkaufsprozess bei dir ab? Beschreibe ihn bitte sehr detail-		
Wie läuft ein Verkaufsprozess bei dir ab? Beschreibe ihn bitte sehr detail-		
	Was ist DI	E eine Sache, die deine Besucher*in auf der Webseite tun soll?
	Wie läuft	ein Verkaufsprozess hei dir ah? Reschreibe ihn hitte sehr detail-
		on vorkaaroprozoso bor an abr Bosomono nin bitto som actait

DIE INHALTE DEINER WEBSITE

Datenschutzerklärung Newsletter-Anmeldeseite Angebotsübersicht 1 Produktlandeseite Galerie Haftungsauschluss Job/Karriere
Angebotsübersicht 1 Produktlandeseite Galerie Haftungsauschluss
1 Produktlandeseite Galerie Haftungsauschluss
Galerie Haftungsauschluss
Haftungsauschluss
☐ Job/Karriere ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐
Vebseite haben? Google Analytics
Facebook Pixel
☐ Newsletter-Anbindung
Termin-Tool
•

DIE INHALTE DEINER WEBSITE

Was möchte	st du an deiner Webseite selbst ändern können?
Ich will vol	le Administrationsrechte haben.
O Ich will Tex	te und Bilder anpassen können.
O Ich will gar	nichts selbst an meiner Webseite machen.
0	
Möchtest du	deine Webseite selbst warten?
ПЈА	MEIN
Möchest du	eine Einschulung in die Tools deiner Webseite bekommen?
Möchest du €	eine Einschulung in die Tools deiner Webseite bekommen?

8

SONSTIGE ANGABEN



Welche Tools verwendest du sonst in deinem Business? (Zahlungsanbieter, Mitgliederbereiche, Termintools, Webinaranbieter, WordPress, Plugins, Theme, ...)



SUCHMASCHINENOPTIMIERUNG

Ist die Google Search Console auf deiner derzeitigen Webseite aktiv?	
☐ JA ☐ NEIN	
Unter welchen Stichwörtern/Phrasen wird deine Webseite bereits bei Gogle gefunden?	0-
Unter welchen Stichwörtern/Phrasen würdest du gerne gefunden werde	n?
Nutzt du Analyse-Tools? Wenn ja, welche? (Google Analytics, Matomo, HotFB-Pixel, Pinterest-Pixel, ect.)	tjar,

Überschriften:	
Fließtexte:	
Flächen:	
Buttons:	
Hintergrund:	
	iftarten benutzt du in deinem Unternehmen?
Überschriften:	
Fließtexte:	
Welche drei \	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei \	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
Welche drei	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum?
	Webseiten gefallen dir besonders gut und warum? Webseiten gefallen dir gar nicht? Was daran gefällt dir nicht?

Sara Menzel-Berger
Hafnerriegel 53
8010 Graz
willkommen@technikelfe.com
https://technikelfe.com